

ACCOUNT MANAGER

Over Mundipharma

Wij zijn Mundipharma. Onderdeel van een wereldwijd netwerk van organisaties en waarbij er samenwerking plaatsvindt op Europees niveau. We hebben één gezamenlijk doel, namelijk: To Move Medicine Forward! Het netwerk maakt ons uniek; het biedt ons de mogelijkheid op internationaal niveau gebruik te maken van elkaars kennis en ervaring op het gebied van onderzoek, ontwikkeling en commerciële expertise. Tegelijkertijd biedt het ons de ruimte om te focussen op de lokale markt en maatwerk te kunnen leveren aan onze stakeholders. Met ruim vijftig medewerkers in de BeNeLux cluster zetten wij ons elke dag in om het leven van patiënten te verbeteren. Dat is voor ons To Move Medicine Forward. Wij doen dat door geneesmiddelen op de markt te brengen die van toegevoegde waarde kunnen zijn bij diverse ziektes en aandoeningen. Ons portfolio bestaat uit geneesmiddelen op het gebied van diabetes, respiratoire ziekten, oncologie, pijn en biosimilars.

Als **Account Manager** (FT) ben je verantwoordelijk voor het realiseren van omzet en groei van de producten van onze organisatie in de regio Limburg. Met jouw kennis en ervaring over de lokale gezondheidszorg, marktontwikkelingen, onze producten en protocollen lever je belangrijke input voor de productstrategie. Vanuit de overtuiging dat we samen meer bereiken ben jij de spil in het web om ons partnerschap met belangrijke lokale zorgprofessionals te versterken, zodat we samen het leven van patiënten écht kunnen verbeteren.

Jouw profiel

Je beschikt minimaal over een afgeronde HBO opleiding. Je bent nieuwsgierig om te leren, je kunt zelf analyses maken, planmatig werken, verbanden leggen en beschikt over een groot probleemoplossend vermogen. Je hebt al enige werkervaring opgedaan binnen de farmaceutische industrie en bent daardoor vertrouwd met de CGR- gedragscode. Je herkent je in de volgende competenties:

- Ondernemerschap
- Resultaatgericht
- Klantgericht
- Overtuigingskracht
- Initiatief
- Plannen en organiseren



De werkomgeving

Met een baan bij Mundipharma maak je onderdeel uit van een succesvolle sales organisatie. Wij zijn een Great Place To Work, waarbinnen iedereen op zijn eigen manier bijdraagt aan onze doelstelling om het leven van patiënten te verbeteren. We zijn een mensgerichte organisatie waar talent wordt ondersteund en we elkaar blijven uitdagen. We streven ernaar om onze medewerkers een inspirerende werkplek te bieden waar je gestimuleerd wordt om gezond, vitaal en gemotiveerd te kunnen werken.

Solliciteren

Enthousiast geworden over deze functie? Wacht dan niet langer en solliciteer direct online. Heb je nog vragen over de functie of wil je het volledige functieprofiel ontvangen? Neem dan contact op met Margreet Heerspink via 033-4508270 of werkenbij@mundipharma.nl

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.